

**09:30 - 10:45**

## ALAPOK

AZ 5X ÉRTÉKESÍTÉSI  
TÖLCSÉR

SALES AUTOMATIZÁLÁS  
& AI

A BEJUTÁS FŐ LÉPÉSEI ÉS A  
LEADGEN TÖLCSÉR TOVÁBBI  
FELBONTÁSA

AZ IDEÁLIS ÜGYFÉL PROFILJA

**11:00 - 12:15**

## AI ESZKÖZÖK

MIT, MIKOR ÉS HOGYAN?

A CÉLPIAC ÉS FŐ KONTAKTOK  
MEGTALÁLÁSA

LISTÁK MENTÉSE

APOLLO, SALES NAVIGATOR I.

CHAT GPT

**13:15 - 14:15**

## A KREATÍV BEJUTÁS

A VÍZESÉS STRATÉGIÁJA

HOGYAN ÍRJUK  
FIGYELEMFELKELTŐ  
ÜZENETEKET?

EMAIL, LINKEDIN, INMAI

APOLLO, SALES NAVIGATOR II.

A TÖLCSÉR FELÉPÍTÉSE

**14:30 - 15:45**

## AMIKOR AZ AI DOLGOZIK...

A LINKEDHELPER KAMPÁNY  
ÖSSZEÁLLÍTÁSA

ÜZENETEK ÍRÁSA

A KAMPÁNY ELINDÍTÁSA ÉS  
NYOMONKÖVETÉSE

SALES KPI-OK ÉS UTÁNKÖVETÉS

AZ IDŐPONT EGYEZTETŐ LEVÉL

**15:45 - 16:30**

## A SZEMÉLYES HATÉKONYSÁG

SZEMÉLYES HATÉKONYSÁGOT  
NÖVELŐ ESZKÖZÖK

GYAKORLATOK

KÉRDÉSEK ÉS VÁLASZOK